

25 AÑOS

Dapeal

correduría de seguros

Seguros que van contigo



Un seguro que te acompaña





Tu Asesor
de Seguros de
confianza.

Soluciones
aseguradoras
para tu Familia
y tu Empresa.

Nuestro objetivo es proporcionarle la seguridad que se tiene con un buen **seguro**, especializándonos en **soluciones aseguradoras para las familias y las empresas**, brindándole un gran número de coberturas capaces de satisfacer todas y cada una de sus necesidades.

Confíe en nosotros, estamos convencidos de que nuestro catálogo de propuestas satisfará sus requerimientos.

Nuestra filosofía es resolver sus necesidades, ofreciendo las **coberturas y seguros** más adecuadas al riesgo, además de proporcionar toda la información referente a los seguros que mejor le convengan.

Seguros para Particulares

"SEGUROS PARA TODA LA FAMILIA"

- ✓ Autos
- ✓ Hogar
- ✓ Vida
- ✓ Salud
- ✓ Decesos
- ✓ Asistencia en Viajes
- ✓ Hogar
- ✓ Defensa Jurídica, etc...

"RELÁJATE, CUIDAMOS DE TÍ Y DE LOS TUYOS"

Seguros para PYMES y/o Autónomos

"TU EMPRESA Y BIENES SIEMPRE PROTEGIDOS"

- ✓ *Responsabilidad Civil*
- ✓ *RC para Directivos*
- ✓ *Ciberriesgo*
- ✓ *Comercio*
- ✓ *PYMES*
- ✓ *Incapacidad Laboral*
- ✓ *Accidentes, etc...*

"QUE UN ERROR NO PONGA EN RIESGO TODO
EL PATRIMONIO DE TU EMPRESA"

Seguros de Ahorro e Inversión

"EL FUTURO ES TUYO"

- ✓ *Planes de Pensiones*
- ✓ *Fondo de Inversión*
- ✓ *Planes de Ahorro*

"AHORRA, INVIERTE, DIVERSIFICA"

Asegura tu futuro y el de los tuyos con Dapeal.



**DEDÍQUESE CON TRANQUILIDAD A SU EMPRESA,
ASEGÚRESE DE QUE UN PROFESIONAL ADECUADO TRABAJA PARA USTED.**

En **DAPEAL**, ofrecemos un **PROGRAMA DE SEGUROS ADAPTADOS** a las necesidades de las empresas, les ayudamos a analizar y prever el Riesgo para que estén preparadas ante cualquier situación adversa y de esta forma obtener las soluciones adecuadas.

**7 DE CADA 10 PYMES DESAPARECEN TRAS UN SINIESTRO IMPORTANTE
SI NO ESTÁN ADECUADAMENTE ASEGURADAS.**

Dedique la importancia necesaria que la protección de su empresa necesita, asegurándose de tener el equipo profesional adecuado, gestionando y ofreciéndoles siempre las mejores soluciones aseguradoras.

Pyme - Multiriesgo Empresarial - Responsabilidad Civil

D&O Responsabilidad Directivos - Transporte de Mercancías - Flota de Vehículos

Planes de Previsión Social - Ahorro e Inversión - Colectivos - Convenios - Defensa Jurídica

**TRABAJAMOS JUNTOS PARA
SU TRANQUILIDAD Y SEGURIDAD.**

Con el respaldo del colectivo profesional más importante del sector



CUESTA MUCHO PERSEGUIR UN SUEÑO, NO LO PONGA EN PELIGRO

Déjanos que le ayudemos en el análisis, gestión y prevención del riesgo de su empresa. **Proteja su patrimonio y su futuro. En Dapeal, diseñamos y negociamos productos y garantías adaptados a sus necesidades. Medimos con usted el nivel de riesgo al que se expone su empresa y le recomendaremos las mejores soluciones aseguradoras.**

¿Y CUANTO VALE SU TRANQUILIDAD?

Nosotros también somos empresa, sabemos que **los costes importan mucho. Para usted, lo prioritario es la calidad y el servicio, pero nuestros acuerdos con las mejores aseguradoras nos permiten ofrecerle lo mejor al precio más competitivo.**

ANALIZAMOS SU EMPRESA Y LE OFRECEMOS UN DIAGNÓSTICO PROFESIONAL

Déjanos que estudiemos su exposición actual al riesgo, y ver las condiciones aseguradoras que tiene contratada. **Tendrá la mejor oferta, con la que ahorrará además de dinero, problemas, preocupación y tiempo.**



Confíe en Dapeal, le ofrecemos nuestra ayuda. Somos Asesores Profesionales de Seguros.



5 PREGUNTAS IMPORTANTES QUE PODRÍAN PREOCUPARLE

1

¿Le consta que todos los riesgos a los que está sometida su empresa y su actividad, están debidamente cubiertos en su póliza, con condiciones y límites adecuados?

La información contenida en el contrato, tras el plazo de 30 días para su revisión, compromete al asegurado. Las aseguradoras ofrecen productos estandarizados, que a menudo no se adaptan a las necesidades del cliente.

2

¿Sabe si las cláusulas incluidas en las Condiciones Particulares y/o Generales de sus contratos limitan o modifican las coberturas que usted cree haber contratado?

Las condiciones suelen estar plagados de tecnicismos, letra pequeña, y redacciones confusas.

3

¿Conoce la modalidad de valoración establecida en sus contratos? ¿Le consta si es la adecuada o que los capitales asegurados se ajustan a la realidad? ¿Le han explicado las diferencias?

Hay diferentes modos de valorar su patrimonio (valor real, a nuevo...), o el lucro cesante por interrupción de la actividad (beneficio bruto, gastos permanentes...), y en base al mismo se aplicará la indemnización.

4

¿Le consta que su seguro abarca en su totalidad, la responsabilidad civil que pueda derivarse de su actividad? ¿Le han explicado los diferentes tipos de responsabilidad a los que se expone y si tienen cobertura en sus contratos? ¿Ha valorado si los límites asegurados son suficientes?

Las reclamaciones de responsabilidad civil han evolucionado en número y en cantidades a indemnizar. Es importante valorar los diferentes tipos de responsabilidad a los que se expone una empresa, y analizar qué cobertura es necesaria (Explotación, Patronal, Productos, Locativa, Medioambiental, Profesional, Directivos y Consejeros....)

5

¿Está seguro de que todos los cambios o novedades en el ámbito de su empresa, que puedan afectar a los contratos de seguros, han sido debidamente recogidos en los mismos?

La ley exige la comunicación fehaciente al asegurador de aquellas circunstancias que puedan afectar al contrato. En caso de incumplimiento, el siniestro podría ser rechazado, o reducida sensiblemente la indemnización.



7 DE CADA 10 EMPRESAS DESAPARECEN TRAS UN SINIESTRO IMPORTANTE, POR NO ESTAR ADECUADAMENTE ASEGURADAS

1 SOLUCIÓN PROFESIONAL ADAPTADA A TU EMPRESA

¿Desea que su empresa cuente con un asesoramiento profesional e independiente que garantice una adecuada protección de sus riesgos, así como la defensa de sus intereses en todo momento?

Tradicionalmente, los empresarios han tomado las medidas oportunas para rodearse de profesionales competentes y de máxima solvencia en las diversas áreas que han considerado importantes, como la Fiscal, Laboral, Legal...

Sin embargo, no ha sido lo habitual en relación al aseguramiento y protección de sus riesgos, donde a menudo se comparte el asesoramiento entre diferentes intermediarios, entidades bancarias, o mediadores a los que se accede, más por un criterio de amistad o compromiso, que de profesionalidad y solvencia.

Las consecuencias de una mala gestión aseguradora son, con diferencia, las más graves para una empresa, y el mercado asegurador es más estricto que nunca en la interpretación y aplicación de los términos del contrato en caso de siniestro. La intervención del profesional adecuadamente formado en la gerencia de riesgos y seguros de su empresa, es una garantía para la adecuada protección de su empresa.

La protección del patrimonio empresarial y familiar mediante soluciones aseguradoras, es una cuestión de vital importancia para usted y su empresa

Nunca elegiría como cardiólogo a un amigo, o a su cuñado, sólo por esa condición, o nunca elegiría a alguien sin titulación, al interventor del banco, al más barato independientemente de su formación, de su trayectoria, de su trabajo, nunca a quien le atendiese exclusivamente por teléfono o por Internet, o al que se anunciase más en televisión.

El profesional adecuado no sólo le ahorrará dinero, también le ahorrará problemas y tiempo en la gestión de su empresa. Exija titulación, conocimientos, experiencia, trayectoria, y sobre todo honestidad e independencia. Proteja su patrimonio empresarial y personal.

***Confíe en nosotros, le ofrecemos nuestra ayuda.
Somos Asesores profesionales en Seguros.***

10 RAZONES POR LAS QUE **ELEGIR** DAPEAL CORREDURÍA DE SEGUROS

1

**DEFENDEMOS
TUS INTERESES**

2

**TIENES ASESORAMIENTO
PERSONAL**

3

**VIGILAMOS
LAS GARANTÍAS**

4

**A TU LADO EN
LOS SINIESTROS**

5

**SERVICIO
INTEGRAL**

6

**ESTAMOS MUY
CUALIFICADOS**

7

**ESTAMOS MUY
CERCA DE TI**

8

**NO TE COSTAMOS
MÁS DINERO**

9






**DEPARTAMENTO DE
ATENCIÓN AL CLIENTE**

10

**SOMOS PROFESIONALES
DEL SEGURO**

PRINCIPALES DIFERENCIAS ENTRE TRABAJAR CON CORREDOR DE SEGUROS Y OTROS DISTRIBUIDORES

CORREDOR DE SEGUROS

 <p>SOMOS INDEPENDIENTES Somos los únicos profesionales independientes del sector de los seguros.</p>	 <p>DEFENDEMOS TUS INTERESES Los intereses que defendemos son los tuyos.</p>	 <p>TIENES ASESORAMIENTO PERSONAL Te ofrecemos un trato personal, estamos junto a ti.</p>	 <p>VIGILAMOS LAS GARANTIAS Realizamos un análisis objetivo que nos permite estar al tanto de las garantías y coberturas que mejor se adaptan a tus necesidades.</p>	 <p>A TU LADO EN LOS SINIESTROS En caso de siniestro, desde la tramitación hasta la resolución final, defendemos tus intereses.</p>
---	--	---	--	---

OTROS DISTRIBUIDORES

AGENTE DE SEGUROS EXCLUSIVO				
 <p>Los agentes sólo pueden vender los productos de una aseguradora y bajo las instrucciones y responsabilidad de ésta.</p>	 <p>Pueden darse algunos conflictos de intereses a la hora de defender al cliente.</p>	 <p>Por su naturaleza, no puede ofrecer asesoramiento objetivo, sólo dispone del producto de una única entidad aseguradora.</p>	 <p>Por su naturaleza, no puede analizar otros productos, solo dispone del de una única entidad aseguradora.</p>	 <p>Tramitan siniestros. Dada su condición de representante de la aseguradora, pueden darse algunos conflictos de interés, con la compañía a la hora de defender al cliente.</p>
BANCA / SEGUROS				
 <p>Al tratarse de agentes sólo pueden vender los productos de una aseguradora y bajo las instrucciones y responsabilidad de ésta.</p>	 <p>Pueden darse algunos conflictos de intereses a la hora de defender al cliente.</p>	 <p>En la mayoría de los casos no existe asesoramiento, su interés principal es la operación financiera y no la cobertura aseguradora.</p>	 <p>Son especialistas en productos bancarios y no lo son en seguros.</p>	 <p>Tramitan los siniestros a través de centros de atención telefónica. No asesoran en caso de conflicto.</p>
LÍNEAS DIRECTAS				
 <p>Al tratarse de un simple canal de venta, existe una vinculación estrecha con la entidad aseguradora.</p>	 <p>Pueden darse algunos conflictos de intereses a la hora de defender al cliente.</p>	 <p>No prestan atención personal directa, ya que atienden exclusivamente por teléfono o internet.</p>	 <p>Tienen un mono-producto que no siempre estará adaptado a las necesidades del asegurado.</p>	 <p>Tramitan los siniestros a través de centros de atención telefónica. No asesoran en caso de conflicto.</p>
COMPARADOR INTERNET				
 <p>Se desconoce a la persona y/o sociedad a través de la cual se contrata.</p>	 <p>El intermediario desaparece de la operación una vez vendido el seguro.</p>	 <p>No ofrecen ni prestan atención de tipo alguno, ya que atienden exclusivamente por internet y sólo para la venta del seguro.</p>	 <p>Sólo ofrecen coberturas "paquete", sin posibilidad de negociación, ni opciones adicionales.</p>	 <p>No tramitan los siniestros, se tramitan directamente con la compañía. No asesoran en caso de conflicto.</p>



UNA CORREDURÍA QUE

siempre

TE RESPALDA,

UN SEGURO QUE

siempre

TE ACOMPAÑA.



TU CORREDURÍA DE SEGUROS DE CONFIANZA

Calle Regino Martínez 34 - Entreplanta A
11201 Algeciras | Cádiz (España)